

Skor sig på strumpor

ULRICEHAMN



På lagret i Ulricehamn lastas lådorna från tillverkarna av och skickas sedan direkt till slutkund. Tobias Haglund och Magnus Udd brukar besöka Turkiet där flera fabriker tillverkar strumpor åt företaget ett antal gånger per år. På grund av det ansträngda läget i landet har de inte varit i landet under senaste året.

Det började med en container full med strumpor som såldes till värnpliktiga på I15 i Borås. Nu råddar Tobias Haglund över företaget Tobitex som säljer ungefär fyra miljoner par strumpor om året.

Den grå byggnaden på Hesters industriområde sticker inte ut och detsamma gäller för textilföretaget Tobitex. Trots att företaget upplever en topp när det gäller antalet sålda artiklar och omsättning, cirka 23 miljoner kronor i år, är det få ulricehamnare som har koll på vad Tobias Haglund och Magnus Udd gör när de går till sina arbeten.

På bordet i konferenslokalen ligger det strumpor i varierande färger och i ett skåp som täcker ena väggen är det strumpor från golv till tak.

Korta skaft, långa ullstrumpor, strumpor med dödsfallar på är en del av det som syns. På de allra flesta strumporna finns etiketter från välkända varumärken. Exakt vilka varumärken som Tobitex säljer strumpor till är affärshemlighet men klart är att namnen är välbekanta.

– Vi säljer alla typer av strumpor, säger Tobias Haglund.

Alla varianter av sockar fanns inte med i den container som landade hos familjen Haglund på 1993.

Tobias pappa Roland Haglund handlade med textilmaskiner och när han hade sålt delar av företaget Topecos maskiner till en person i Istanbul, Turkiet, kom en container fullastad med strumpor som betalning.

– Jag gjorde lumpen på I15 i Borås då och för att pappa skulle få in pengar och jag skulle tjäna en slant sålde jag strumpor till mina lumparkompisar, säger Tobias Haglund.

Haglund var utbildad ortopedtekniker men det blev bara nio månaders arbete med proteser, sedan tog strumporna över.

Tillsammans med sin pappa reste Tobias Haglund till Istanbul och träffade mannen som hade köpt Topecos textilmaskiner. Där lade Tobias sin första order som bestod av tre modeller, Tobbes kvalitetssocka var namnet. Via knallar och egen butik såldes strumporna.

Kontakten med leverantören i Istanbul har utvecklats sedan dess.

– Det är en av våra största leverantörer i dag, säger Tobias Haglund som 2003 anställde Magnus Udd.

Förutom leverantörer i Turkiet köper Tobitex strumpor från fabriker i Portugal och Bulgarien. Asien anser Haglund ligger för långt bort för att företagets korta ledtider ska kunna hållas.

Två dagar tar det från att Tobias Haglund håller upp en strumpmodell i sin skype-konversation med en leverantör till att en provmodell anländer till Hesters industriområde.

– Förut tog det ungefär en månad för oss att få en provmodell.

Design och förpackningsutseende är två parametrar som Tobias och Magnus hjälper sina kunder med.

– När leveranserna kommer hit till Ulricehamn packar vi av lådorna med strumpor och ser till att de snabbt kommer till slutkund, säger Tobias Haglund.

Hälften av företagets kunder finns inom en 15-milsradie från Ulricehamn.

Förutom Tobias och Magnus finns det en halvtidstjänst på företaget.